

## LES « PLUS » DU LYCÉE MAUROIS :

Des salles et du matériel performants, réservés aux étudiants de BTS et en libre service.

Des partenariats dans de nombreux domaines : banque assurance, grande distribution, etc., qui favorisent la recherche de stage.

Plusieurs espaces de travail et de détente réservés aux étudiants de BTS, cafétéria, salle de pause !

Un parc de 5.5 hectares, en plein centre-ville d'Elbeuf pour un cadre de travail idéal.

Un lycée proche de Rouen et facilement accessible en voiture ou en train.



## PROFIL DES ÉTUDIANTS EN MCO

**DYNAMISME**

**SENS DU CONTACT**

**Persévérance**

**RIGUEUR**

*ENTHOUSIASME*

*Esprit d'initiative*

**Maîtrise de l'expression française**

**Faculté à communiquer**



# BTS MCO

Management  
Commercial  
Opérationnel

## L'ESPRIT DE LA RÉUSSITE



### Pour un avenir bien préparé

1, rue de Lorraine  
76500 ELBEUF



BTS MUC & Action Co  
Lycée Maurois Elbeuf



02.32.96.94.40



[www.maurois-lyc.spip.ac-rouen.fr](http://www.maurois-lyc.spip.ac-rouen.fr)



# UNE FORMATION ADAPTÉE À TOUS LES BACHELIERS

## L'EXAMEN FINAL

## APRÈS LE BTS MCO

MATIERES	1 <sup>ère</sup> année	2 <sup>ème</sup> année
<b>Enseignement obligatoire</b>		
Culture générale et expression	2	2
Langue vivante étrangère 1	3	3
Culture économique, juridique et managériale	4	4
Gestion opérationnelle	4	4
Management de l'équipe commerciale	4	4
Développement de la relation client et vente conseil	6	5
Animation et dynamisation de l'offre commerciale	5	6
<b>Volume horaire hebdomadaire</b>	<b>28</b>	<b>28</b>
<b>Enseignement facultatif</b>		
Langue vivante étrangère 2	2	2
Entrepreneuriat	2	2
Parcours de professionnalisation à l'étranger	2	2

La durée des stages en entreprise est de 14 à 16 semaines sur les deux années d'études.

MATIERES	COEFF.	DUREE	FORME
<b>Epreuves obligatoires</b>			
Culture générale et expression	3	4 h	écrit
Langue vivante étrangère 1	3	écrit (2 h) et CCF (oral)	
Culture économique, juridique et managériale	3	4 h	écrit
Gestion opérationnelle	3	3 h	écrit
Management de l'équipe commerciale	3	CCF (b)	
Développement de la relation client et vente conseil	3	CCF (b)	
Animation et dynamisation de l'offre commerciale	3	CCF (b)	
<b>Epreuve facultative</b>			
Langue vivante étrangère 2		20 mn	ponctuelle oral (a)
Entrepreneuriat		20 mn	ponctuelle oral (a)
Parcours de professionnalisation à l'étranger		20 mn	ponctuelle oral (a)

(a) précédé d'un temps de préparation de 20 mn

(b) CCF, contrôle en cours de formation

*Le taux de réussite à l'examen final  
est en moyenne de 91 %  
sur les 5 dernières années.*

30 % des diplômés choisissent l'insertion professionnelle immédiate, et 70 % poursuivent leurs études en Licence avec un dossier satisfaisant, en formation initiale ou en alternance. Certains poursuivent leur formation jusqu'en Master 2.

**Exemples de métiers :** chargé de clientèle, manager d'une unité commerciale, marchandiseur, chef de rayon.

**Exemples de formations poursuivies après le BTS :**

- Licence professionnelle MEC, fruit d'un partenariat entre le Lycée Maurois et l'IUT Elbeuf-Rouen.
- Licence Professionnelle Commerce et Distribution, Gestion et Management de rayon - DistriSup Management Université de Rouen
- ECAL Rouen
- Néoma Business School de Rouen, ou équivalent (Accession par concours ou admission parallèle)
- EGC, Ecole de Management Le Havre-Caen, ou équivalent (Accession par concours ou admission parallèle)
- ISD Flaubert, etc